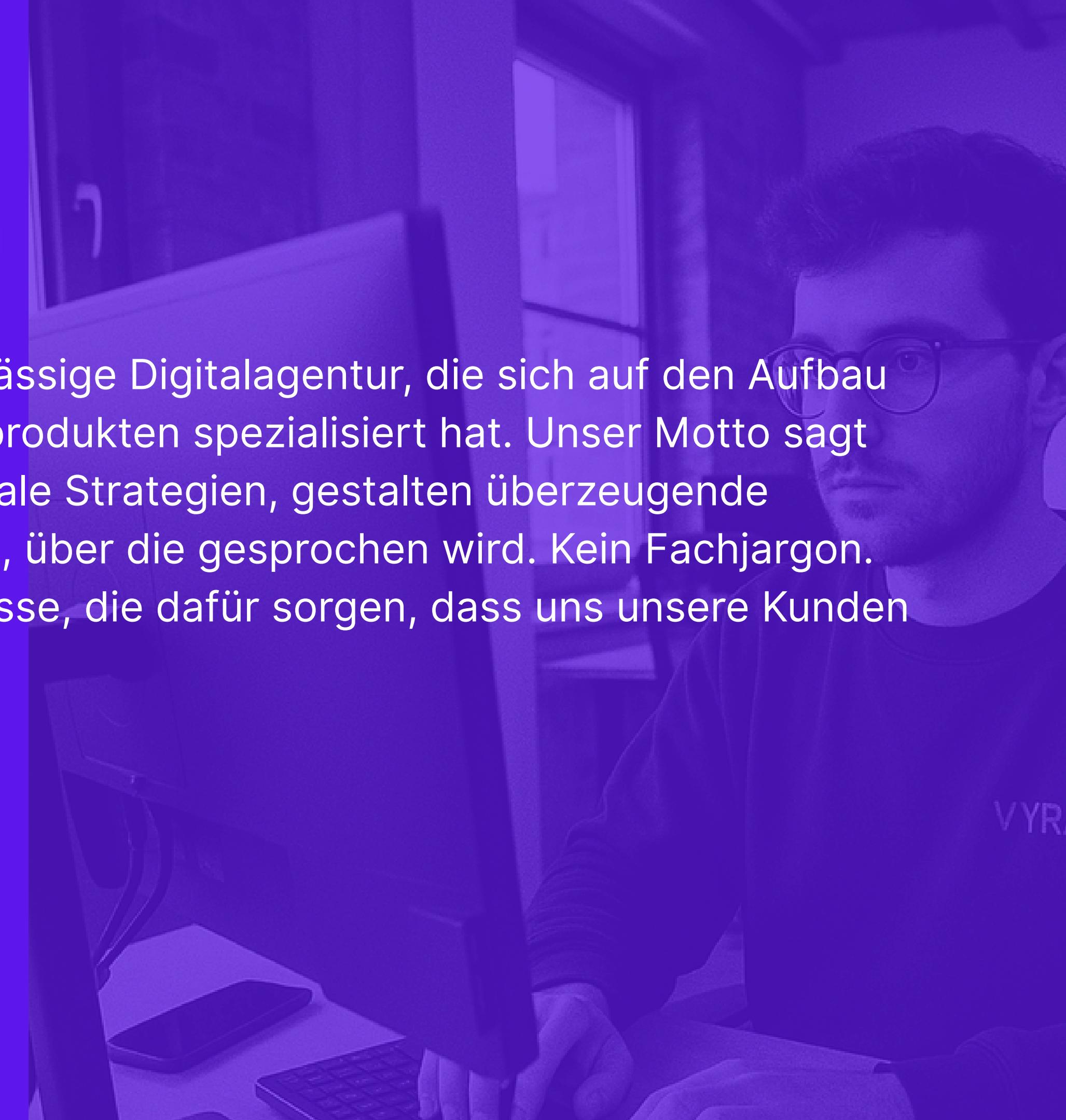




VYPRAIL
BUILT TO SPREAD.

Über VYRAL

VYRAL GmbH ist eine in Deutschland ansässige Digitalagentur, die sich auf den Aufbau und das Marketing von B2B-Technologieprodukten spezialisiert hat. Unser Motto sagt alles: Built to Spread. Wir entwickeln digitale Strategien, gestalten überzeugende Produkte und starten Marketing-Systeme, über die gesprochen wird. Kein Fachjargon. Kein unnötiges Gerede. Nur klare Ergebnisse, die dafür sorgen, dass uns unsere Kunden weiterempfehlen.



Vision & Mission

Vision:

Der am häufigsten empfohlene Digitalpartner für B2B-Technologie-Wachstum in Europa und darüber hinaus zu sein.

Mission:

Wir helfen Unternehmen, ihre Positionierung zu schärfen, Produkte zu bauen, die bleiben, und Marketingsysteme zu betreiben, die Reichweite steigern und Vertriebszyklen verkürzen.



Kernleistungen

Positionierungs:

Sprint: Kategorienklarheit, ICP-Mapping, Messaging-Tests.

Launch und Nachfrage:

Content-Engines, LinkedIn-Kampagnen, bezahlte Distribution.

Produkt und Website:

UX-Design, Web-/Mobile-Entwicklung, Aktivierungs-Flows.

Vertriebsunterstützung:

Sales-Decks, Demos, Fallstudien.



Fallstudien

Fallstudie 1:

DevOps SaaS Plattform

Herausforderung:

Ein in Berlin ansässiges DevOps-SaaS hatte Schwierigkeiten, kontinuierlich qualifizierte Demos zu generieren. Ihre Botschaften waren zwar technisch korrekt, aber für Entscheidungsträger nicht überzeugend genug.



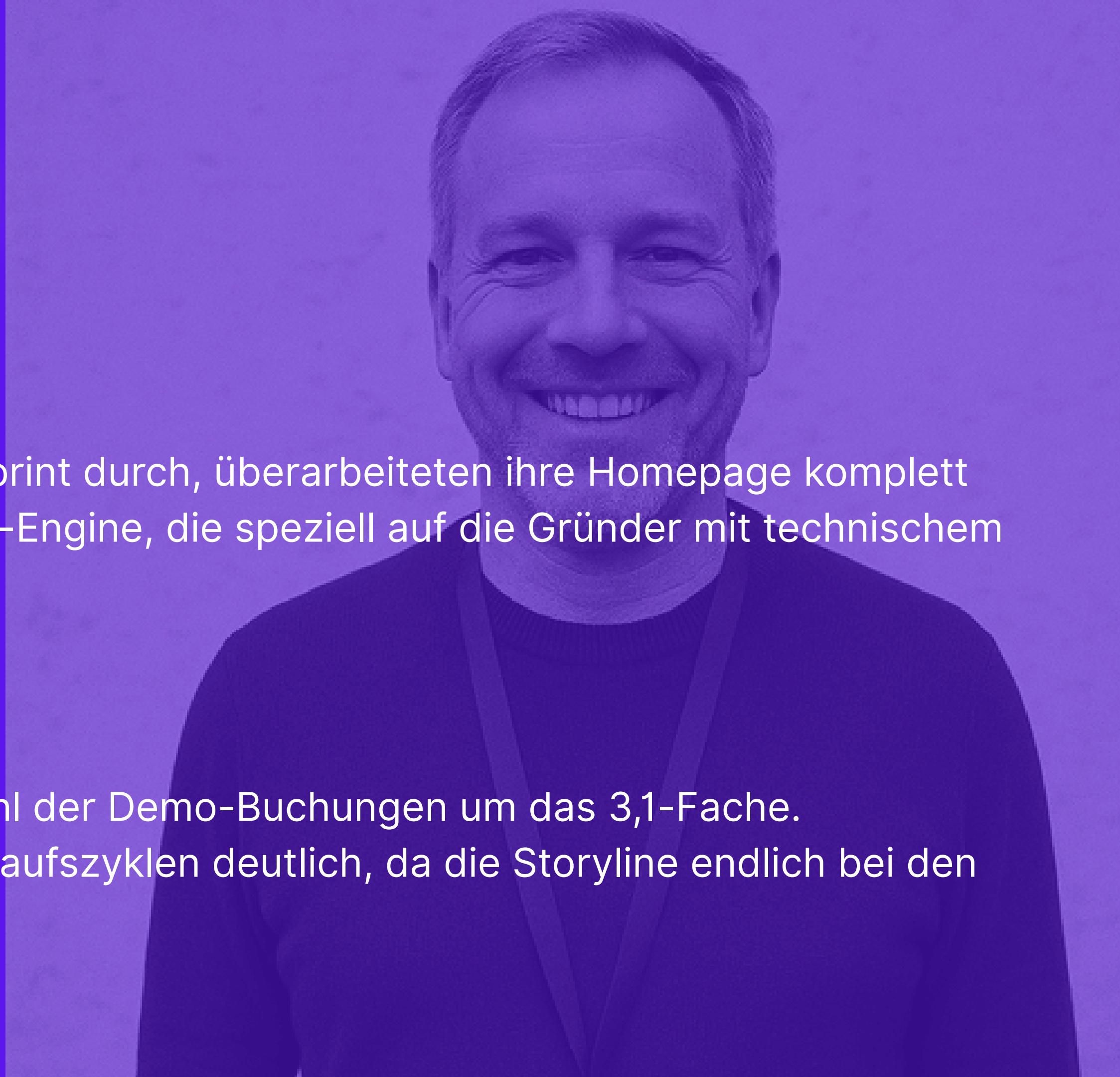
Fallstudien

Lösung:

Wir führten einen Positionierungs-Sprint durch, überarbeiteten ihre Homepage komplett und starteten eine LinkedIn-Content-Engine, die speziell auf die Gründer mit technischem Hintergrund zugeschnitten war.

Ergebnis:

Innerhalb von 60 Tagen stieg die Zahl der Demo-Buchungen um das 3,1-Fache. Gleichzeitig verkürzten sich die Verkaufszyklen deutlich, da die Storyline endlich bei den Entscheidern ankam.



Fallstudien

Fallstudie 2:

Cybersecurity Scale-Up

Herausforderung:

Eine in München ansässige Cybersecurity-Plattform litt unter langen Verkaufszyklen. Den Käufern fiel es schwer, einen klaren ROI zu erkennen.



Fallstudien

Lösung:

Wir schärften ihr Angebot neu, entwickelten ein Demo-Skript, das den Käufer in den Mittelpunkt stellte, und produzierten Story-getriebene Sales-Decks.

Ergebnis:

Der Verkaufszyklus verkürzte sich um 33 %. Gleichzeitig stieg der durchschnittliche Verkaufspreis um 19 %.



Fallstudien

Fallstudie 3:

AI Data Tooling Startup

Herausforderung:

Ein Hamburger Startup für KI-gestützte Datentools hatte ein schwaches Onboarding und niedrige Aktivierungsraten.



Fallstudien

Lösung:

Wir gestalteten das Onboarding-Erlebnis neu, bauten die Marketing-Website komplett um und ergänzten produktgetriebene Wachstumshaken.

Ergebnis:

Die Aktivierung verbesserte sich innerhalb eines Quartals um 52 %. Außerdem folgten mehr Weiterempfehlungen, da die Nutzer das Produkt erstmals wirklich gerne einsetzten.



Produktszenarien & Beispielprodukte

1. CloudOps Dashboard:

SaaS-Plattform, die DevOps-Monitoring vereinfacht. SaaS loops.

Szenario:

VYRAL positionierte das Produkt als unverzichtbar für CTOs, entwickelte eine Homepage-Story und richtete Demand-Generation-Kampagnen ein.

Produktszenarien & Beispielprodukte

2. SecureLink :

Cybersicherheitsplattform in Enterprise-Qualität.

Szenario:

Wir lieferten ein komplettes Sales-Enablement-Paket, verkürzten die Zyklen und steigerten den durchschnittlichen Verkaufspreis (ASP).



Produktszenarien & Beispielprodukte

3. DataFlow AI:

Next-Gen-Tool für KI-gestützte Datenintegration.

Szenario:

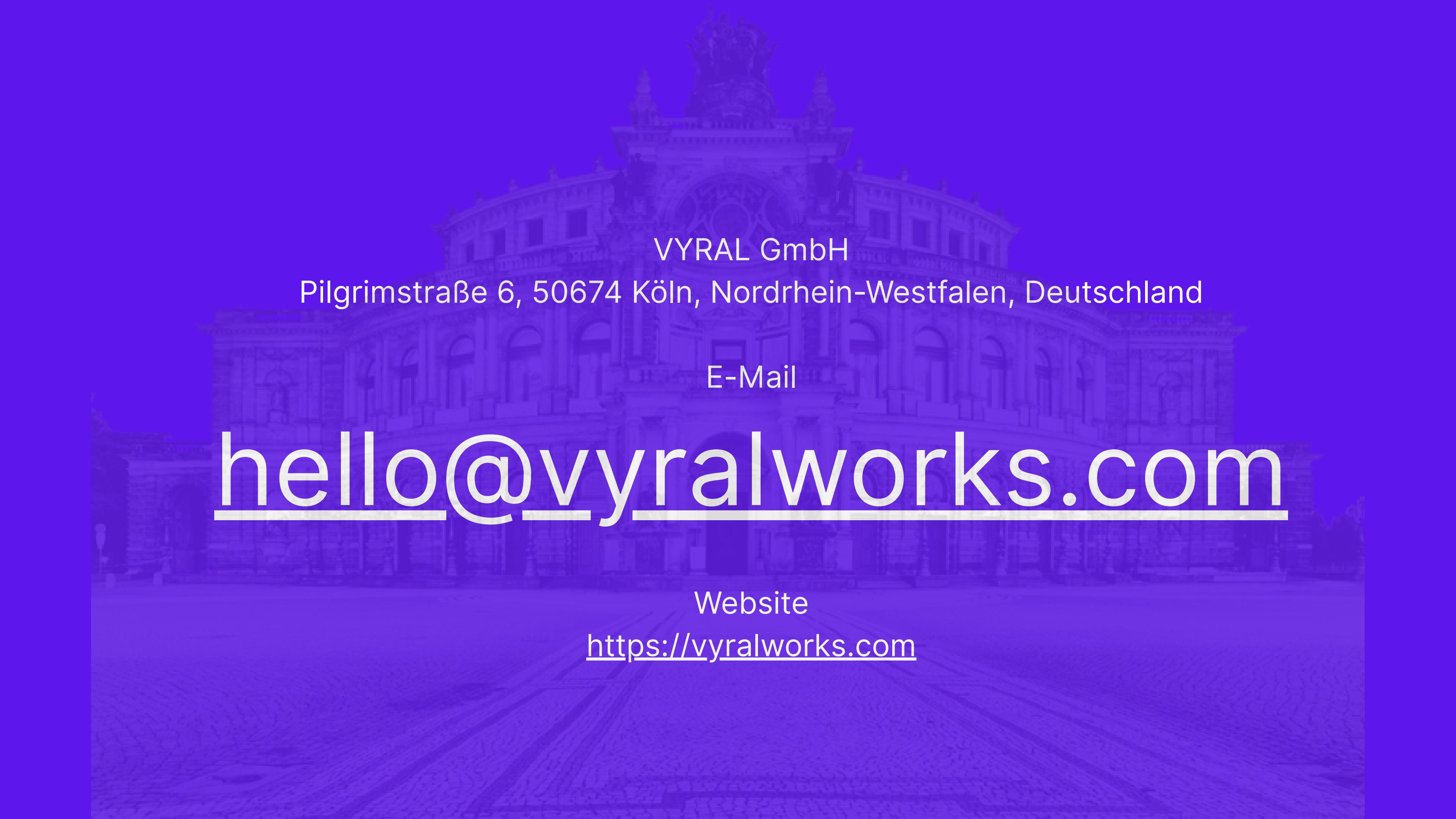
Wir verbesserten das Onboarding, optimierten Aktivierungs-Flows und entwickelten wachstumsorientierte Referral-Loops.



Warum VYRAL?

Wir gewinnen, wenn unsere Kunden gewinnen. Deshalb ist jedes Engagement auf schnelle Ergebnisse und langfristiges Wachstum ausgerichtet. Wir liefern so sauber und schnell, dass Sie nicht nur zurückkommen – Sie werden uns weiterempfehlen. Das ist Joe Girards Erfolgsrezept, und so wächst VYRAL.





VYRAL GmbH

Pilgrimstraße 6, 50674 Köln, Nordrhein-Westfalen, Deutschland

E-Mail

hello@vyralworks.com

Website

<https://vyralworks.com>